

“Abre tu negocio en línea en 10 pasos”



Rogelio Ferreira Escutia



Paso 1:

Identificando una necesidad

1) Identificando una necesidad

- **“Lo mejor de cualquier cosa, no ha sido inventado aún” (John Moen).**
- **Conoce tu mercado de oportunidad (conoce Internet).**
- **“Conoce a tu enemigo” (Sun Tzu, El arte de la Guerra).**
- **Algunos de los mejores lugares para conocer la cultura del Internet son las los chats, redes sociales, blogs y sitios especializados.**



1) Identificando una necesidad

- **Debes de conocer y familiarizarte ampliamente con:**
 - **Competidores.**
 - **Clientes.**
 - **Cultura**
 - **Contenido.**



Paso 2:

Determinando lo que vas a ofrecer

Paso 3:

Crea un Plan de Negocios

Paso 4:

Prepara tu Hardware y Software

Paso 5:

Encuentra la gente que te ayude

Paso 6:

Construye tu Sitio Web

Paso 7:

Crea tu sistema de Ventas

Paso 8:

***Ofrece al Cliente
un servicio personalizado***

Paso 9:

***Promocionate en todos
los medios electrónicos***

Paso 10:

Analíza y Mejora



Rogelio Ferreira Escutia

***Instituto Tecnológico de Morelia
Departamento de Sistemas y Computación***

Correo: rogeplus@gmail.com

rogelio@itmorelia.edu.mx

Página Web: <http://antares.itmorelia.edu.mx/~kaos/>

<http://www.xumarhu.net/>

Twitter: <http://twitter.com/rogeplus>

Facebook: <http://www.facebook.com/groups/xumarhu.net/>